



## Kundenbetreuer/ Key Account Manager (m/w/d) im Bereich Leiterplatten und Bestückung

### ÜBER UNS

Wir sind ein dynamisches und stark wachsendes Unternehmen in der Elektronikbranche. Unser Fokus liegt auf dem bestmöglichen Service in der Leiterplattenherstellung. Wir bieten unseren Kunden ein ausgewähltes Netzwerk an Partnern für die Herstellung von Leiterplatten, deren Bestückung sowie die Beschaffung und Entwicklung ganzer Baugruppen und Produkte an. Dafür pflegen wir Kontakte ins Ausland sowie in deutsche Industriebetriebe. Service, Qualität und Flexibilität stehen bei uns an oberster Stelle.

### DEINE AUFGABEN

- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Aktive Kundenakquise
- Klärung von technischen Fragen unserer Kunden
- Angebotserstellung und Auftragsverhandlung per E-Mail oder Telefon (Deutsch verhandlungssicher)
- Übernahme der Umsatzverantwortung für Dein Kundenportfolio in spe mit direkter Berichterstattung an die Geschäftsführung

### DEIN PROFIL

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder Einkauf von Leiterplatten und/oder elektronischen Bauteilen
- Technikaffinität (Vertrautheit mit technischen Zeichnungen, Dokumentationen und Layouts)
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, freundliches Auftreten
- Hohe Vertriebsaffinität und kaufmännisches Verständnis

### DURCH FLACHE HIERARCHIEN SIND UNSERE WEGE KURZ UND DEINE GRENZEN WEIT

- Einarbeitung erfolgt in einem engagierten, kompetenten Team für den optimalen Start
- Individuelle Fortbildungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten - persönlich und/oder fachlich
- Kontinuierliche Feedbackgespräche
- Offene, familiäre Unternehmenskultur, in der Wertschätzung und Teamgeist „gelebt“ werden und das Arbeiten Spaß macht
- Vielfältige Benefits: z. B. betriebliche Altersvorsorge mit AG Leistungen, Key-Account Prämiensystem, gute Verkehrsanbindung, Parkplätze, kostenlose Getränke, Obst- & Kuchentage, Firmenevents, hybride Arbeit (Büro und Zuhause) & flexible Arbeitszeiten sowie diverse Möglichkeiten der Teilzeitbeschäftigung – die Vereinbarkeit von Familie und Beruf wird von uns bewusst gefördert und vieles mehr

### ERKENNST DU DICH WIEDER? UNSER TEAM ERWARTET DICH!

Dann sende uns deine Bewerbung per E-Mail inkl. frühestmöglichem Eintrittstermin und deiner Gehaltvorstellung an:  
[jobs@leiton.de](mailto:jobs@leiton.de)

Deine Fragen beantwortet dir gern Sandra unter.  
030 701 73 49-01